

Rejestrując się jako Sprzedawca BartsParts, zarówno Ty („Sprzedawca”), jak i BartsParts wyrażają zgodę na następujące warunki regulaminowe. Tylko razem osiągniemy korzystną dla wszystkich współpracę!

Sprzedawca:

- Dostarcza BartsParts listę części – Cennik Sprzedawcy – do sprzedaży za pośrednictwem BartsParts.
- Oferuje części z rabatem minimum 15% od ceny katalogowej.
- Dostarcza jak najwięcej dostępnych informacji o częściach w Cenniku Sprzedawcy (numery części, opisy, grupy artykułów, marki i/lub dostawcy).
- Jeśli to możliwe, zawiera zarówno cenę katalogową, jak i cenę netto każdej części z dostarczonej listy, bez podatku VAT.
- Zapewnia, że Cennik Sprzedawcy jest staranny (części są dostępne, nowe i nieużywane).
- Zapewnia, że zamówienia BartsParts są potwierdzane maksymalnie w ciągu jednego dnia roboczego w cenie uzgodnionej w Cenniku Sprzedawcy.
- Wykorzystuje list przewozowy BartsParts, etykietę wysyłkową i taśmę oraz wszystkie inne uzgodnione dokumenty i materiały BartsParts do każdej przesyłki w celu stworzenia wyglądu i stylu „BartsParts”.
- Zapewnia, że części sprzedawane przez BartsParts są udostępniane firmie transportowej zgodnie ze szczegółowymi instrukcjami BartsParts dla każdej przesyłki.
- Niezwłocznie informuje BartsParts mailowo (dealersupport@bartsparts.com) w przypadku jakichkolwiek usterek, awarii produktu lub problemów z zamówieniem.
- Przyjmuje zwrócone części i udziela pełnej korekty zafakturowanej kwoty bez potrąceń i bez względu na przyczynę zwrotu.
- Informuje BartsParts o konieczności zmiany ceny i/lub zapasów, dostarczając na czas zaktualizowany Cennik Sprzedającego.

BartsParts:

- Zapewnia w pełni funkcjonujący sklep internetowy (www.bartsparts.com), aby Sprzedający mógł sprzedawać swoje zapasy.
- Przesyła i aktualizuje Cennik Sprzedającego do sklepu internetowego na żądanie Sprzedającego.
- W razie potrzeby wspiera Sprzedawcę podczas generowania listy produktów.
- Dokłada wszelkich starań, aby promować towar sprzedawcy za pomocą różnych promocji i kampanii marketingowych oraz stosując najlepsze praktyki SEO.
- Zajmuje się płatnością i wysyłką części.
- Zajmuje się obsługą klienta, przed i po każdym zamówieniu.
- Zarządza możliwymi zwrotami odpowiednio instruując Sprzedającego.
- Płaci Sprzedającemu faktury zgodnie z ustalonymi warunkami płatności.
- Wspiera Sprzedawcę przez cały proces, aby stale zwiększać sprzedaż części.