

En vous inscrivant en tant que vendeur BartsParts, vous ("Vendeur") et BartsParts acceptez les conditions d'utilisation suivantes.

Vendeur:

- Fournit à BartsParts une liste de pièces - Liste de Prix du vendeur - à vendre via BartsParts
- Propose le stock de pièces avec une remise minimum de 15% sur le prix tarif
- Fournir autant d'informations que possible sur les pièces dans la liste de prix (références/MPN, descriptions, groupes d'articles, marque et/ou fournisseur)
- Si possible, inclure à la fois le prix tarif et le prix net ou prix BartsParts pour chaque pièce dans la liste de prix (hors TVA)
- Assure que l'inventaire proposé est exact et disponible et que les pièces sont neuves et disponibles à la vente
- S'assure que toutes les commandes BartsParts sont confirmées dans un délai maximum d'un jour ouvrable au prix convenu sur la liste de prix du vendeur
- Utilise le bon de livraison, l'étiquette d'expédition et le ruban adhésif de BartsParts, ainsi que tous les autres documents et supports de marque BartsParts convenus pour créer une apparence "BartsParts" pour chaque expédition
- Garantit que les pièces vendues par BartsParts sont mises à disposition de la société de transport en suivant les instructions spécifiques de BartsParts par expédition.
- Informe BartsParts immédiatement et par courriel (dealersupport@bartsparts.com) si un incident survient dans le traitement de chaque commande.
- Accepte les pièces retournées par le client final et accorde un crédit complet du montant facturé, sans aucune déduction, quel que soit le motif du retour
- Informe BartsParts chaque fois qu'une mise à jour du prix ou du stock est nécessaire dans la liste de prix du vendeur, en fournissant une nouvelle liste de prix

BartsParts:

- Fournit une boutique en ligne entièrement fonctionnelle (www.bartsparts.com) permettant au vendeur de vendre son stock de pièces
- Mets à jour la liste de prix du vendeur sur le site à la demande du vendeur.
- Assiste le vendeur, lors de la génération de la liste d'inventaire, si nécessaire
- Mets tout en oeuvre pour promouvoir l'inventaire du vendeur, en appliquant les meilleures pratiques de référencement (SEO) et par le biais de campagnes marketing
- Gère les paiements et la logistique de toutes les commandes
- S'occupe du service client avant, pendant et après chaque commande
- Gère les éventuels retours et remboursements, en informant le Vendeur en conséquence
- Paye les factures du vendeur conformément aux conditions de paiement convenues
- Assiste le vendeur tout au long du partenariat pour augmenter continuellement les ventes